

# Издержки производства Понятие издержек Классификация затрат на производстве продукции

Затраты на производство - это расходы, связанные с производственной деятельностью предприятия.

Они исчисляются в натуральном и денежном выражении. Включают затраты на: сырье и материалы, покупные изделия (комплектующие), топливо и энергию, амортизацию, оплату труда.

- Издержки предприятия - это совокупность затрат материальных средств и необходимого труда, затрачиваемых на производство продукции. Они показывают во что обходится производство и реализация продукции на данном предприятии.
- Задачей любого предприятия является эффективное удовлетворение потребностей общества. Эффективное - означает максимум продукции при минимуме затрат. В условиях рыночной экономики это особенно важно, т.к. покупатели станут покупать самую дешевую продукцию и предприятие с высокими издержками (выше, чем у других) обанкротится.
- В денежном выражении издержки производства представляют собой себестоимость всей продукции. Себестоимость единицы продукции определяется делением всех издержек на объем выпущенной продукции

- Затраты, образующие себестоимость продукции в соответствии с их экономическим содержанием (что и в каком объеме вошло в себестоимость) группируются по экономическим элементам:
- 1. Материальные затраты (покупные сырье, материалы, комплектующие, топливо, энергия; не включается стоимость возвратных отходов).
- 2. Затраты на оплату труда ( суммы оплаты труда за фактически выполненную работу, премии, выплаты и т.д.).
- 3. Отчисления на социальные нужды (в страховой, пенсионный фонд, фонд занятости и т.д.).
- 4. Амортизация основных фондов (суммы амортизационных отчислений).
- 5. Прочие элементы (налоги, сборы, платежи по кредитам, плата за аренду и т.д.).
- Такая классификация позволяет отразить общий объем потребленных ресурсов и определить значение каждого элемента в формировании затрат и выявить основные направления снижения себестоимости.

- Максимальная мощность - теоретически возможный выпуск продукции в течение отчетного периода при обычном составе освоенной продукции, без ограничений со стороны факторов труда и материалов, при возможности увеличения смен и рабочих дней, а также использовании только установленного оборудования, готового к работе.
- 
- Под экономической мощностью понимают предел производства, который предприятию невыгодно превышать из-за большого роста издержек производства или каких-либо иных причин.
- 
- Практическая мощность - наивысший объем выпуска продукции, который может быть достигнут на предприятии в реальных условиях работы. В большинстве случаев практическая производственная мощность совпадает с экономической.
- 
- Производственная мощность - величина динамичная, изменяющаяся под влиянием различных факторов. Поэтому она рассчитывается применительно к определенному периоду времени и даже календарной дате.