

# Доход фирмы

**(*revenue*) — деньги, поступающие в распоряжение фирмы.**

Доходы фирмы состоят из:

- ***выручки*** — поступления денежных средств от реализации продукции или услуг, оплаченных покупателем или заказчиком, в ходе обычной деятельности фирмы;
- ***прочих доходов*** — финансовых доходов фирмы, не связанных напрямую с реализацией ею товаров и услуг.

# Показатели дохода

- *Полный доход (total revenue, TR)* — сумма денег, получаемая фирмой от продажи своих товаров. Он определяется в результате умножения количества проданного товара на его цену
- *Средний доход (average revenue, AR)* — доход фирмы от единицы проданного товара. Он определяется как отношение полного дохода к количеству проданной продукции
- *Предельный доход (marginal revenue, MR)* — рост полного дохода при росте реализации продукции на единицу

# Расходы фирмы

*(expenses)* — выплаты, которые делает фирма в процессе обычной деятельности, и ее убытки.

Расходы фирмы состоят из:

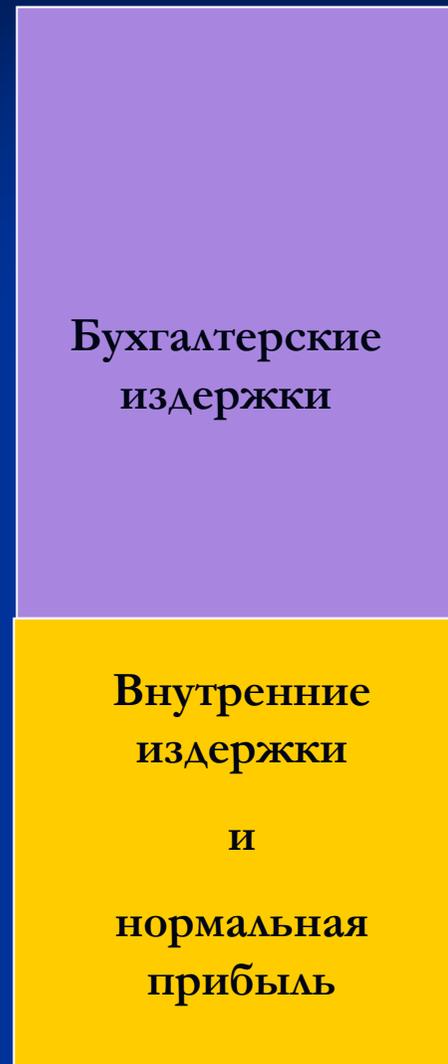
- издержек, возникающих в ходе операционной деятельности,
- убытков.

# Издержки

*(costs, C)* — затраты фирмы на факторы производства.

- *Бухгалтерские издержки (accounting costs)* — это платежи фирмы своим поставщикам за приобретаемые факторы производства и условно начисленные расходы.
- *Экономические издержки (economic costs)* — сумма бухгалтерских издержек и затрат ресурсов, принадлежащих предпринимателю и не включенных в бухгалтерские издержки.

# Экономические издержки



# Прибыль

*(profit)* — разность полных доходов и полных издержек фирмы.

Виды прибыли:

- *Бухгалтерская прибыль (accounting profit)* — разность полного дохода и бухгалтерских издержек фирмы.
- *Экономическая прибыль (economic profit)* — разность полного дохода и экономических издержек фирмы.

# Три уровня экономической прибыли

- *Положительная прибыль (positive profit)* — полный доход фирмы превышает ее экономические издержки.
- *Нулевая прибыль (zero profit)* — полный доход фирмы равен ее экономическим издержкам.
- *Отрицательная прибыль (negative profit)* — полный доход фирмы ниже ее экономических издержек.

# Выводы (1)

- Доход – деньги, поступающие в распоряжение фирмы.
- Фирма рассчитывает полный, средний и предельный доход.
- Издержки — затраты фирмы на факторы производства.
- Издержки могут рассчитываться как бухгалтерские издержки и экономические издержки.

## Выводы (2)

- Полные издержки показывают затраты. фирмы на производимую продукцию в целом
- Средние издержки — ее затраты на единицу продукции.
- Предельные издержки — изменение общих издержек при изменении объемов производства на единицу.
- Деятельность фирмы имеет смысл, если она приносит экономическую прибыль, т.е. ее полный доход должен превышать сумму бухгалтерской и нормальной прибыли.